

happy.co

Piano **Compensi**





TUTTI ABBIAMO
IL DIRITTO DI ESSERE
FELICE.

DR GAETANO ZANNINI

Benvenuti al **piano compensi e carriera HappyCo**

Indipendentemente dal fatto che tu stia cercando un lavoro part-time da poche centinaia di euro al mese, sufficiente a sostituire il tuo lavoro a tempo pieno, o di trasformare il tuo business HappyCo in un reddito mensile a sei cifre, puoi ottenere ciò con HappyCo.

Abbiamo reso semplici le ricompense per la condivisione di HappyCo e puoi cominciare a guadagnare da subito. Con i nuovi rivoluzionari prodotti HappyCo costruire un team è facile e grazie al piano compensi di HappyCo il tuo potenziale guadagno è illimitato.

Hai a disposizione 3 modi di condividere i prodotti HappyCo con gli altri ed ognuno di essi ti assicura un guadagno:



CLIENTE INDIVIDUALE



CLIENTE PREFERITO



PARTNER DI BUSINESS

Come partner di business puoi guadagnare con HappyCo in 6 modi con benefici immediati o di breve termine, di medio termine e di lungo termine.

IMMEDIATO

- 1 Profitti dalla vendita al dettaglio
- 2 Bonus per il primo ordine

MEDIO PERIODO

- 3 Bonus per il secondo ordine
- 4 Bonus per il team

LUNGO PERIODO

- 5 Bonus per il leader
- 6 Happy Bonus

Cliente Individuale, Cliente Preferito, Partner di Business

- 1 Cliente Individuale:** è la persona che solitamente acquista prodotti di tanto in tanto.
 - 2 Cliente Preferito:** è la persona che desidera acquistare prodotti regolarmente solo per sé.
 - 3 Partner di Business:** è la persona che può ottenere bonus e può beneficiare del Piano Compensi & Carriera.

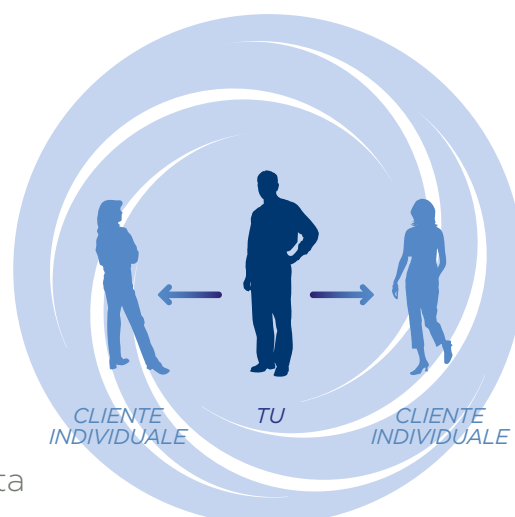
Immediatamente / Breve Periodo

Tali bonus sono progettati per generare flusso di denaro immediato verso il tuo business.

1 Profitti dalla vendita al dettaglio

È semplice - acquista all'ingrosso - vendi al dettaglio

Quando i tuoi amici proveranno i prodotti HappyCo, li vorranno ogni giorno. Facciamo sì che ciò sia facile per loro e benefico per te. In quanto partner HappyCo potrai acquistare i prodotti HappyCo ad un prezzo da ingrosso e rivenderli ai tuoi clienti con un profitto per la vendita al dettaglio.



Quando vendi un prodotto al prezzo al dettaglio
TRATTIENI LA DIFFERENZA

2 Bonus per il Primo Ordine

Il Bonus per il Primo Ordine è basato sul primo ordine di prodotto effettuato da ogni nuovo Partner di Business segnalato personalmente. Grazie al Bonus per il Primo Ordine potrai generare guadagno immediato per il tuo business. Per ogni persona che arruoli personalmente riceverai un **Bonus pari al 20%** del valore sul quale è calcolata la commissione del loro primo ordine.



Medio Periodo

Il vero potenziale del piano HappyCo emerge quando cominci a costruire un team. Si tratta di condividere i prodotti ed i potenziali di business e di insegnare ad altri a fare lo stesso. Questi bonus ti aiutano anche a strutturare e sviluppare la tua organizzazione.

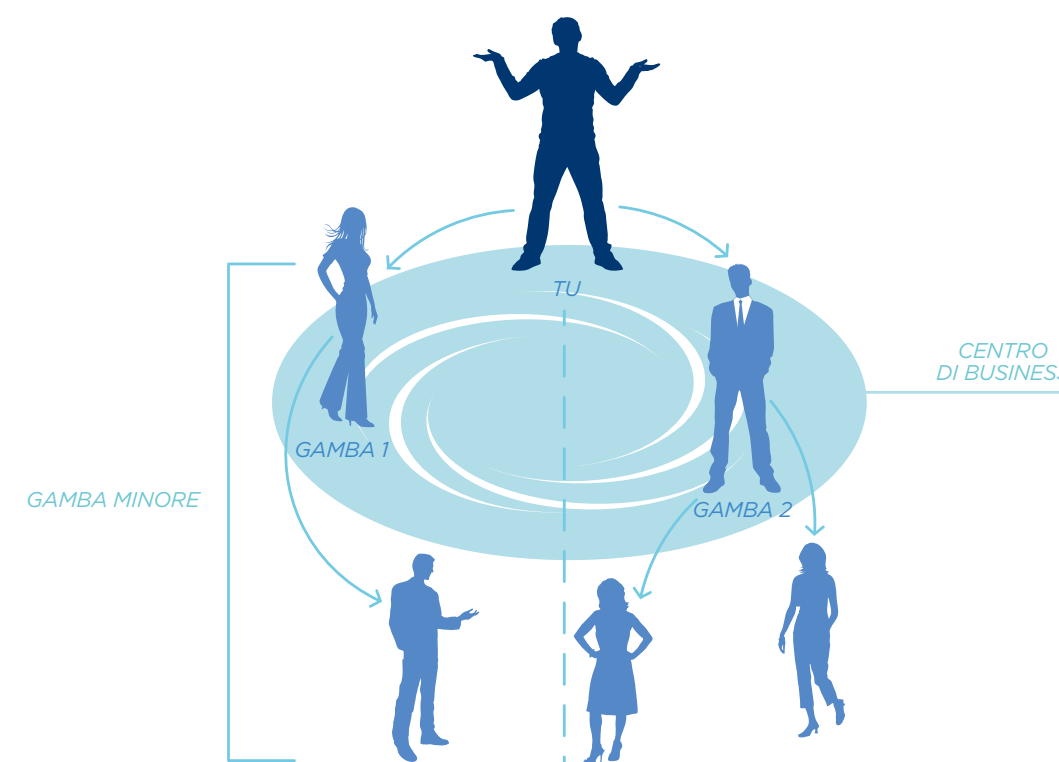
3 Bonus per il Secondo Ordine

Grazie al Premio per il Secondo Ordine puoi trarre benefici quando i Partner di business da te sponsorizzati ordinano prodotti per la seconda volta. Per il primo acquisto di prodotto fatto dopo il primo ordine da un partner di business da te reclutato riceverai un bonus del **10%** del valore sul quale è calcolata la commissione.

4 Bonus per il team (Binario)

I guadagni del team HappyCo o le Commissioni sul Volume del Team (CVT) sono pagate in base a ciò che è chiamato un piano di pagamento Binario. Ciò significa che al momento dell'entrata nel business sei posizionato in una delle due gambe/team (sinistra o destra) nell'organizzazione dei tuoi sponsor. Sarai poi ricompensato per la creazione delle proprie gambe/team.

Per stimolare una struttura solida, stabile ed equilibrata del tuo business, avrai diritto a commissioni sulla gamba che genera meno volume commissionabile totale in un dato mese, cioè sulla tua “gamba minore” per quel mese. HappyCo paga il **10%** del Volume Commissionabile sulla tua gamba minore.



Ogni acquisto e vendita di prodotto dal parte del team in ogni gamba viene convertito in "Volume Commissionabile" o VC poiché ogni prodotto ha un VC assegnato. Per cominciare ad ottenere il Bonus per il team (CVT) devi essere attivo ogni mese con un ordine o vendita minimo di 100 VC ed avere almeno un partner di business sponsorizzato attivo.

È davvero molto facile

Tutto ciò che devi fare è costruire il tuo team aggiungendo all'inizio due partner di business e quindi aiutare ognuno di loro a trovarne altri due. Come tu prima, i tuoi due partner ed i loro partner costituiscono la gamba destra e sinistra della tua attività. Quando tutti applicano questo semplice modello il tuo business cresce esponenzialmente.

Mentre molte aziende pagano solo commissioni fino a qualche livello di profondità nella struttura, con HappyCo non c'è "distacco", ciò significa che continuerai a guadagnare il **10%** dell'intero Valore Commissionabile della tua gamba minore **ogni mese**, indipendentemente dal numero di livelli nella tua struttura.

Il massimo ammissibile per le Commissioni sul Volume del Team (CVT) per mese è di **20.000 €** o un Volume Commissionabile di 200.000 o maggiore nella tua gamba minore.

Centri di Business

Ricorda che quando il tuo business cresce, ti è permesso di costituire gambe/team aggiuntivi, cosa che chiamiamo un "centro di business". Quando raggiungi il livello di Manager puoi aprire un secondo centro di business ed un terzo quando raggiungi il livello di Direttore Senior.

Ciò significa che puoi guadagnare un reddito massimo di **60.000 €** di commissioni solo dal bonus CVT ogni mese.

Non perdere mai la differenza

Mentre molte aziende conteggiano il volume sulla base della gamba binaria più forte del partner di business per ottenere maggiori profitti per l'azienda, HappyCo fa l'opposto. Permette di portare il volume al prossimo mese di attività. Ciò permette di non perdere la differenza del volume VC tra le gambe. Sarà SEMPRE spostato automaticamente al mese successivo finché resterai attivo.

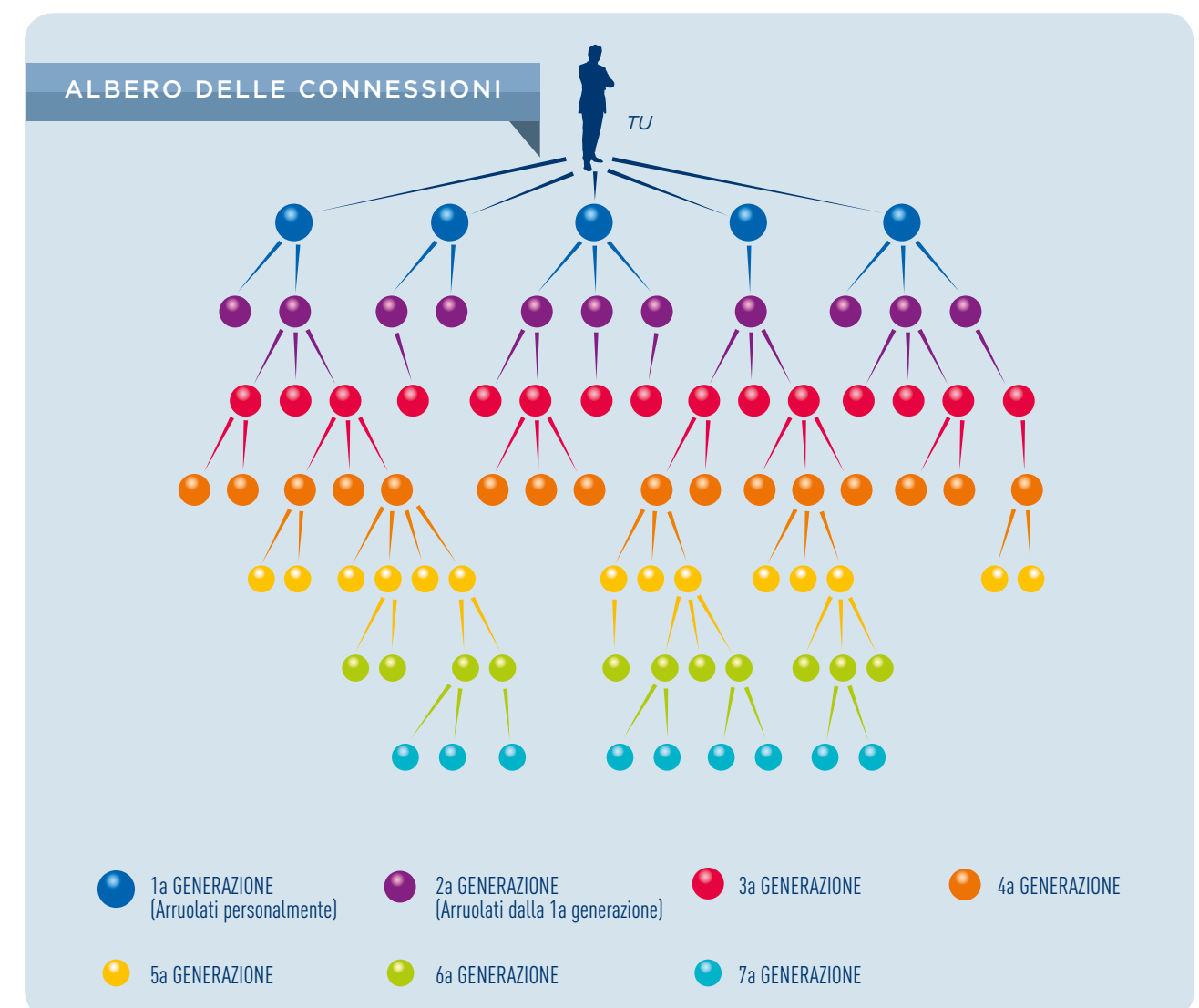
Reddito di lungo periodo

Come partner di business HappyCo il tuo obiettivo sarà quello di creare una base di clienti individuali e preferiti e di costruire un'organizzazione, cioè i team di altri partner di business.

Progredendo nella tua carriera HappyCo e nel piano compensi guadagnerai commissioni crescenti basate sulle vendite di prodotti generate dalla tua organizzazione. Questi bonus possono fornire un reddito a lungo termine, part-time o a tempo pieno, che ti aiuterà a raggiungere i tuoi obiettivi finanziari.

La sezione del piano compensi relativa al bonus per il ruolo di leader è chiamata Matrice o monolivello con compressione. Ciò significa che guadagnerai una percentuale da un certo numero di livelli di riferimento nella tua organizzazione o Albero. Più alto è il livello raggiunto, maggiore è il numero dei livelli dai quali puoi ottenere commissioni.

Il piano compensi HappyCo usa la compressione per permetterti di guadagnare sulle vendite generate più in basso all'intero della tua linea di riferimento. Un livello è determinato da un partner di business attivo.



5 Bonus per il leader (Leadership Reward Bonus, LRB)

Il tuo potenziale di guadagno di lungo periodo con HappyCo comincia con le persone che sponsorizzi direttamente e cresce con quelle che esse sponsorizzano.

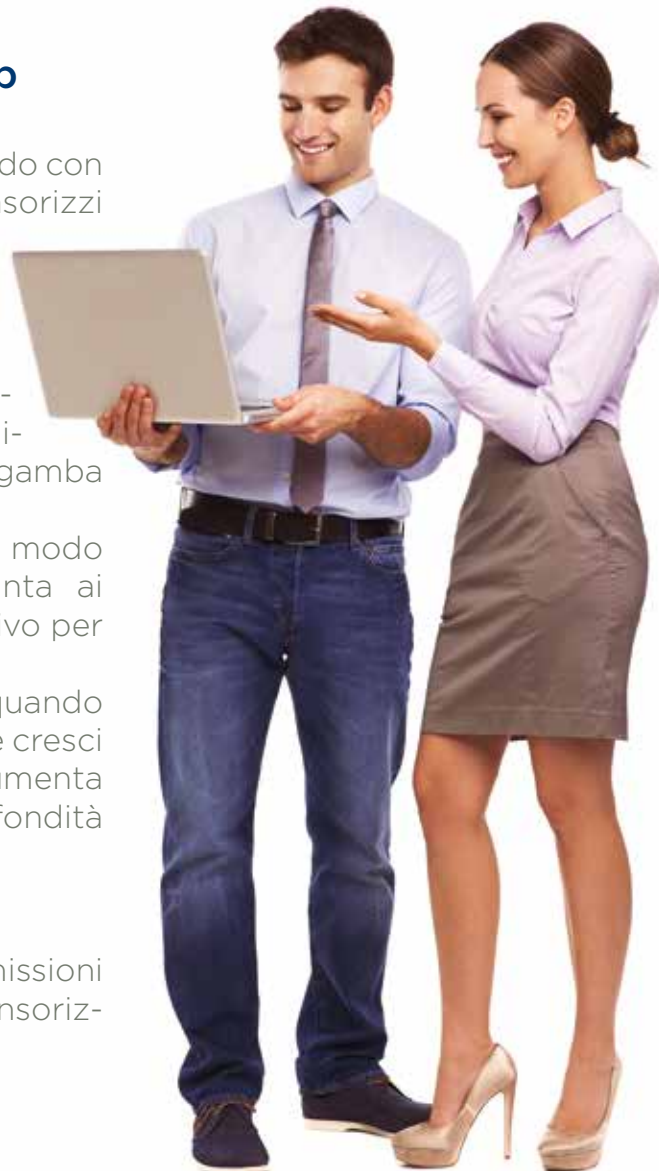
Il bonus **LRB** ti premia per ogni partner di business attivo sponsorizzato personalmente, i loro partner business attivi sponsorizzati personalmente e così via fino a sette livelli in profondità, indipendentemente dalla gamba binaria nella quale sono.

Questo premio guarda al tuo business in un modo completamente nuovo (questo in aggiunta ai premi binari) e ti premia in modo significativo per le vendite generate dal tuo team.

Cominci a guadagnare il Bonus per il leader quando divieni partner di business ed ogni volta che cresci di rango il tuo guadagno potenziale aumenta perché ti qualifichi per andare più in profondità nel tuo albero di arruolamento personale.

Quanto si guadagna?

Il bonus LRB ti offre fino al **50%** delle commissioni guadagnate dal CVT nel tuo albero di sponsorizzazione.



RANGO	VC	MANAGER SPONSORIZZATI PERSONALMENTE	GENERAZIONI						
			1	2	3	4	5	6	7
Partner di Business	-	-	10%	2%	2%	2%	2%		
Partner Esecutivo	500	-	15%	4%	2%	2%	2%		
Partner Esecutivo Senior	1,000	-	20%	4%	4%	4%	2%	2%	
Manager	2,000	-	25%	4%	4%	4%	2%	2%	
Manager Senior	4,000	-	25%	8%	4%	4%	4%	2%	
Direttore	10,000	2	30%	8%	8%	4%	4%	4%	
Direttore Senior	20,000	4	35%	8%	8%	8%	4%	4%	
Vicepresidente Junior	50,000	6	40%	8%	8%	8%	8%	4%	4%
Vicepresidente	100,000	8	45%	8%	8%	8%	8%	8%	4%
Vicepresidente Senior	200,000	10	50%	8%	8%	8%	8%	8%	8%
Presidente	400,000	10*	50%	8%	8%	8%	8%	8%	8%

* + 2 Direttori Senior sponsorizzati personalmente

6 Happy Bonus

Quando le tue organizzazioni di vendita crescono puoi incrementare le tue opportunità di bonus qualificandoti o raggiungendo determinati livelli di leadership che vanno dal Direttore, al Direttore Senior, fino a Vicepresidente Junior, Vicepresidente e Vicepresidente Senior e Presidente, il livello più alto di tutti.

Per mostrare quanto teniamo in considerazione i leader sul campo con i migliori risultati e premiamo quelli che hanno aiutato il maggior numero di persone nella loro organizzazione a sviluppare ed a far crescere il loro business, ogni mese ricompensiamo i nostri leader con un Bonus Happy tra **1000 € e 10.000 € al mese**.

Puoi spendere questo denaro come vuoi - viaggi, carità, casa, il fondo fiduciario di tuo figlio o il proprio fondo pensione, che tu lo voglia spendere o meno.

Questo è solo un altro modo in cui HappyCo mostra di essere un'azienda che si prende cura del tuo successo e ti ricompensa veramente per il tuo duro lavoro.

LIVELLO DI LEADERSHIP

HAPPY BONUS (MENSILE)

Direttore

1000 €

Direttore Senior

2000 €

Vicepresidente Junior

3000 €

Vicepresidente

4000 €

Vicepresidente Senior

5000 €

Presidente

10.000 €

Riepilogo

BONUS

20%

Bonus per il primo ordine

15 €

Guadagno medio dalla vendita al dettaglio

10%

Bonus per il secondo ordine

10%

Bonus per il volume del team

fino a 50%

Bonus per il leader

fino a 10.000 €

Bonus Happy

GLOSSARIO

Attivo: uno status che ogni Partner di Business può raggiungere generando un ordine minimo di 100 VC al mese.

Qualificato: uno status che ogni Partner di Business può raggiungere essendo attivo ed avendo almeno un partner di business sponsorizzato attivo. L'essere qualificato significa che un Partner di Business può guadagnare bonus e beneficiare del Piano compensi e Carriera.

Invio automatico: programma facoltativo che permette ai Clienti ed ai Partner di Business di creare un ordine fisso mensile con HappyCo. I prodotti sono inviati nel momento prescelto a prezzi da ingrosso.

Binario: metodo applicato per calcolare le commissioni del team nel quale i Partner di Business sono collocati in una genealogia con due gambe (sinistra e destra) e le commissioni sono pagate sul volume di vendite della gamba con il volume di vendite minore.

Partner di Business: termine utilizzato in relazione a tutti i distributori indipendenti che hanno diritto a partecipare al Piano compensi e Carriera.

Sponsor personale: la persona direttamente responsabile dell'arruolamento di un nuovo partner di business.

Compressione: la possibilità di accumulare volumi di vendita da livelli multipli di partner di business conteggiati come un solo livello di pagamento.

Albero di arruolamento personale: la linea di riferimento che determina i successivi livelli delle persone che hanno reclutato partner.

Rango: il livello dei partner di business attivi in base alla dimensione e struttura della loro organizzazione.

VC: ogni acquisto di prodotti dai membri del team in ogni gamba/team viene convertito in "Valore Commissionabile" o VC dal momento che ogni prodotto possiede un valore VC.

Struttura / Gruppo / Team / Organizzazione: le persone direttamente reclutate da un partner di business indipendente e tutte le persone la cui linea di sponsorizzazione provenga da un partner di business indipendente. La tua organizzazione è formata da Partner di Business indipendenti a tutti i livelli senza limiti di profondità.

Limite universale della commissione: HappyCo possiede un piano particolarmente vantaggioso e generoso. HappyCo applica un limite universale per mantenere il business sano e sostenibile. Il limite ammonta attualmente al 58%.

COMPENSO SENZA LIMITE

Quindi il tuo business può
crescere liberamente in tutto
il mondo



È l'ora di condividere la felicità HappyCo

Its time to **be happy**

I bonus e le commissioni sono basati rigorosamente sulle prestazioni individuali. Non vengono pagate commissioni per il reclutamento di nuovi partner di business. Le commissioni vengono pagate solo sulle vendite di prodotti. HappyCo non fornisce alcuna garanzia di guadagno ed i risultati dipendono esclusivamente dagli sforzi di ogni singolo partner di business.

Il presente documento intende fornire una panoramica dei generosi benefit offerti da HappyCo ai partner di business individuali che forniscono il lavoro necessario per costruire un business HappyCo di successo.

